



# HANDELSCONTRACTEN

*Uw contracten optimaal onderhandelen,  
opstellen en uitvoeren*



Met

Sprekers

Marc Taeymans  
Nicolas De Caigny  
**BNP PARIBAS FORTIS**

Francis Walschot  
**AGORIA**

Olivier Vanden Berghe  
**LIEDEKERKE WOLTERS  
WAELEBROECK KIRKPATRICK**

Els Van Poucke  
**STIBBE**

Dirk Deschrijver  
**BOSAL INTERNATIONAL**

Arne Gutermann  
**BAKER & MCKENZIE**

Jan Decorte  
**KOAN LEGAL STRATEGIES**

Bart De Moor  
**TAYLOR WESSING  
HOGESCHOOL-UNIVERSITEIT  
BRUSSEL**

Flavie Vermander  
**JANSON BAUGNIET -  
INSTITUUT VOOR  
VERBINTENISSENRECHT  
KU LEUVEN**

Pieter Wyckmans  
**QUINZ**

- Leg de basis voor rechtszekerheid tijdens de precontractuele fase
- Weet de noodzakelijke voorzorgen te nemen tijdens het opstellen van gevoelige clausules
- Optimaliseer de uitvoering van uw contracten en regel op voorhand de niet-uitvoering
- Beheer de beëindiging van uw contracten
- Identificeer de kenmerken van Common Law contracten



# Handelscontracten

WOENSDAG 7 DECEMBER 2011

## 8u45 Ontthaal van de deelnemers

### 9u00 Contracteren in de onderhandelingsfase en hoe risico's vermijden

- Onderhandelen
  - Beginselen van het onderhandelen
  - Het afbreken van de onderhandelingen: welke zijn de risico's, aansprakelijkheid en sancties?
  - Geruisloos contracteren
- Contractualisering van de precontractuele fase
  - De onderhandelingsafspraken: voorbereidende documenten
  - Voorovereenkomsten: intentieverklaring, geheimhoudingsakkoord, voorkeurscontract...
  - Letter of comfort (patronaatsverklaring)
- Analyse van specifieke clausules van voorovereenkomsten
  - Confidentialiteitsafspraken en -overeenkomsten
  - Letter of intent
  - Exclusiviteits- en andere precontractuele afspraken
  - Anticiperen op algemene voorwaarden

**Marc Taeymans**  
Legal Director  
BNP PARIBAS FORTIS

## 10u30 Koffiepauze

### 10u45 Praktische tips om uw contracten optimaal te structureren

- Het belang van de preambule
- Welke voorzorgsmaatregelen zijn nodig?
- De contractuele bepalingen nauwkeurig opstellen
  - Het voorwerp van het contract
  - De identificatie van de partijen en hun verhouding
  - De bepaling van de prijs
  - De beperking van aansprakelijkheid
- Standaardbedingen: belang en juridische betekenis?
- De bijlagen bij de overeenkomst adequaat gebruiken

### De bijzonderheden van het opstellen van internationale contracten

- Hoe modellen van internationale contracten gebruiken?
- Het opstellen van internationale contracten
- Specifieke aandachtspunten
  - De taal
  - Het toepasselijkrecht
  - De openbare orde
  - De bevoegde rechtbank
  - De Incoterms 2010
  - De internationale handelspraktijken

**Francis Walschot**  
Bedrijfsjurist - Directeur van het juridisch departement  
AGORIA

## 12u15 Lunch

### 13u45 Betaaltechnieken ter beperking van risico's in de internationale handel

- Risico's in de internationale handel
- Het commerciële contract en het bepalen van de betaalwijze

- De documentaire betaaltechnieken en internationale garanties

**Nicolas De Caigny**  
Trade Finance Manager  
BNP PARIBAS FORTIS

### 14u45 Hoe de aansprakelijkheid van de partijen inrichten?

- De rechtstreekse wijziging van de aansprakelijkheid
  - De aansprakelijkheid beperken in functie van de aard van de tekortkoming
  - Clausules die de herstelbare schade bepalen of beperken
  - Aansprakelijkheid en aansprakelijkheidsverzekering afstemmen
- De onrechtstreekse wijziging van de contractuele aansprakelijkheid
  - Middelenverbintenis versus resultaatsverbintenis, "no warranty" clausules...
  - Risicoverdeling tussen de contractspartijen
  - Gunstige uitstapmogelijkheden voorzien
- De impact van exoneratiebedingen op derden
  - Schade aan derden en buitencontractuele aansprakelijkheid
  - De tekortkomingen van uitvoeringsagenten en personeel
  - Exoneratiebedingen in contractketens

**Olivier Vanden Berghe**  
Advocaat-vennoot  
LIEDEKERKE WOLTERS WELBROECK  
KIRKPATRICK

## 15u45 Koffiepauze

### 16u00 Het opstellen van distributieovereenkomsten en de regeling van de beëindiging ervan

- De concessieovereenkomsten
  - Wat zijn de belangrijke clausules?
  - De eenzijdige beëindiging
- De franchise
  - Het opstellen van het PID en nuttige tips
  - Specifieke aandachtspunten bij beëindiging van de franchise
  - De handelshuurovereenkomst als accessorium van de franchiseovereenkomst
- De agentuurovereenkomst
  - Topics met betrekking tot de beëindiging
  - Redactie van niet-concurrentiebedingen

**Els Van Poucke**  
Advocaat  
STIBBE

## 17u00 Vragensessie

## 17u15 Einde van de dag

## HANDELSCONTRACTEN



### Voor wie is deze conferentie bestemd?

- Leidinggevendenden
- Juridische verantwoordelijken
- Administratief en financieel verantwoordelijken
- Projectverantwoordelijken
- Bedrijfsjuristen
- Inkoop- en verkoopverantwoordelijken
- Advocaten en raadgevers
- En voor iedereen die contracten onderhandelen en opstellen

### Wat zijn de pedagogische doelstellingen?

- Een algemeen beeld krijgen van de structurering van de transacties door een gedetailleerde en praktische stapsgewijze aanpak
- De noodzakelijke voorzorgen weten te nemen in het opstellen van gevoelige clausules
- De beste strategie voor de uitvoering van uw handelscontracten bepalen
- De parameters van een geslaagde beëindiging identificeren



31 modelcontracten volgens het Belgisch recht, opgesteld in het Engels.

Dirk Deschrijver  
Arne Gutermann  
Marc Taeymans

444 p. - 135 €  
(incl. een cd-rom met de elektronische versie van deze modelcontracten)

Informatie en bestellingen: Larcier - [www.larcier.com](http://www.larcier.com)  
Tel.: +32 (0)9 269 97 96  
Email: [herman.verleyen@larcier.be](mailto:herman.verleyen@larcier.be)

DONDERDAG 8 DECEMBER 2011

VOORZITTER VOORMIDDAG:

DIRK DESCHRIJVER, Group Legal Counsel, BOSAL INTERNATIONAL

8u45 *Onthaal van de deelnemers*

9u15 **Clausules die de toekomst van uw contract bepalen**

- De tegenpartij is nog steeds dezelfde, maar de tijd is verstreken
  - Vaste duur; stilzwijgende verlenging; hernieuwing
  - Contract niet langer up-to-date
- De tegenpartij is nog steeds dezelfde, maar de omstandigheden zijn veranderd
  - Overmacht
  - Hardship
  - Severability
- De tegenpartij is nog steeds dezelfde, maar zijn hoedanigheid verandert
  - Naamsverandering
  - Fusie / splitsing
  - Overdracht van aandelen
  - Gerechtelijke organisatie
  - Faillissement
- De tegenpartij verandert
  - Overdracht van de overeenkomst

Arne Gutermann

Advocaat-vennoot

BAKER & MCKENZIE

10u30 **Wat te doen in geval van tekortkomingen in de uitvoering door uw medecontractant?**

- Onder welke voorwaarden kan men de wederpartij verplichten tot het uitvoeren van het contract?
  - De ingebrekestelling
  - Gedwongen uitvoering in natura / bij equivalent
  - Evaluatie van de schade. Welke soorten schade kunnen worden vergoed?
  - Bij welke rechter uitvoering bekomen? Rechter in kort geding vs bodemrechter
- Praktische voorbeelden van doeltreffende strafbedingen
  - Welke zijn de beoogde effecten?
  - De nietigheid van het strafbeding vermijden
  - Wet gebeurt er in geval van gedeeltelijke uitvoering?
- Wanneer een dwangsom in het contract opnemen?

Jan Decorte

Advocaat-vennoot

KOAN LEGAL STRATEGIES

11u30 *Koffiepauze*

11u45 **Beslechting van geschillen over handelscontracten**

- De keuze tussen arbitrage, bemiddeling en de geschillenbeslechting voor de rechtbanken en hoven
- Combinaties van de formules van geschillenbeslechting
- Verhaalsmogelijkheden tegen de beslissingen, bewarende maatregelen en gedwongen uitvoering
- Geschillenbeslechting en insolventie van een contractspartij
- Rechtsmacht en bevoegdheid in geval van geschillen over grensoverschrijdende contracten
- De Europese regelgeving

Bart De Moor

Advocaat-vennoot

TAYLOR WESSING

Gastprofessor

HOGESCHOOL-UNIVERSITEIT BRUSSEL

12u45 *Lunch*

14u15 **De beëindiging van uw contract optimaal beheren**

- De gemeenrechtelijke beëindigingsmogelijkheden
  - Beëindiging wegens foutmotief of zonder foutmotief
  - Beëindiging op automatische wijze, door een partij of door een rechter
- Wat zijn de contractuele mogelijkheden?
  - Redactionele tips bij de belangrijkste beëindigingsbedingen: opzegbedingen, uitdrukkelijk ontbindende bedingen, ontbindende voorwaarden en overmachtsclausules

Flavie Vermander

Advocaat

JANSON BAUGNIET

Doctor in de rechten

INSTITUUT VOOR VERBINTENISSENRECHT

KU LEUVEN

15u15 *Koffiepauze*

15u30 **De juridische technieken van Common Law: welke impact op de onderhandeling en het opstellen van de contracten?**

- De Common Law vs. Civil Law contracten: gelijkenissen en verschillen in verband met
  - De toestemming en totstandkoming van de contracten
  - Hun tegenstelbaarheid
  - Hun uitvoering
- De begrippen van Common Law
  - De begrippen "consideration" en "privity"
  - Het beginsel van "misrepresentation" en "estoppel", "Good Faith" of "consequential damages"
  - Welke zijn de sancties in geval van contractuele niet-uitvoering? Wat zijn de oplossingen? Hoe de aansprakelijkheid beperken?
- Hoe de begrippen van nationaal recht met de Angelsaksische begrippen in overeenstemming brengen?
  - Bedingen van best efforts, reasonable care en due diligence
  - Evaluatie van de schade: strafbeding en beding van liquidated damages
  - Gedwongen uitvoering en specific performance of injunction
  - Wat is de waarde van een legal opinion?
  - Welke zijn de te vermijden taalkundige knelpunten tijdens het opstellen van uw contracten?

Pieter Wyckmans

Advocaat-vennoot

QUINZ

16u45 *Vragensessie*

17u00 *Sluiting van de conferentie*



### Wat is de werkwijze?

- Een doelgerichte en interactieve opleiding
- Een programma geïllustreerd door talrijke praktische benaderingen en casestudies
- Na elke uiteenzetting kunnen er vragen gesteld worden aan de sprekers
- Bij het begin van de conferentie ontvangt u een gedetailleerde documentatiemap zodat u een handig werkinstrument en naslagwerk ter beschikking heeft



### Onze toekomstige opleidingen

- Contracts under Common Law  
21 & 22 November 2011  
Brussel
- Assertiviteit en leiderschap  
29 en 30 november 2011  
Brussel
- Les techniques de négociation pour juristes  
12 & 13 décembre 2011  
Bruxelles

Gelieve contact met ons op te nemen per telefoon:

+32 (0)2 533 10 15

per e-mail:

ifebnelux@ifexecutives.com



## Informatie over het programma

Anne Van der Elst  
avanderelst@efe.fr

## Informatie m.b.t. de inschrijvingen

IFE BENELUX

Wetenschapsstraat, 4  
B - 1000 Brussel  
Tel: +32 (0)2 533 10 15  
Fax: +32 (0)2 534 89 81  
ifebenelux@ifexecutives.com

## Deelname (+21 % btw)

2 dagen: 1 400 € (excl. btw)

1 dag: 850 € (excl. btw)

Deze prijzen zijn inclusief lunch, drankjes en documentatiemap.

U kunt als volgt betalen:

- via een overschrijving naar onze bank rekening: BNP PARIBAS FORTIS, Agentschap Leopoldswijk, Luxemburgplein 14, B-1050 Brussel, rekeningnummer 210-0046892-93. Gelieve de naam van de deelnemer te vermelden alsook het factuurnummer.

## Inschrijvingen

Zodra wij uw inschrijving hebben ontvangen, zullen wij u een factuur toesturen. Deze dient betaald te worden voor de aanvang van het seminarie.

De gevraagde inlichtingen zijn noodzakelijk voor de behandeling van deze fiche. Conform de gewijzigde wet van 08/12/92 over de bescherming van de persoonlijke levenssfeer, krijgt U toegang tot deze gegevens om ze te wijzigen. Ons adressenbestand kan doorgegeven, verhuurd of uitgewisseld worden met een andere onderneming. Indien u hun documentatie niet wenst te ontvangen, gelieve het te melden per post (Wetenschapsstraat, 4 - 1000 Brussel) of per email (verbeteringdb@ifexecutives.com).

## Annulaties

Schriftelijke annulaties ontvangen 15 dagen vóór de opleiding geven recht op volledige terugbetaling. Bij annulering minder dan 15 dagen vóór het begin van de opleiding wordt 50 % van het inschrijvingsgeld ingehouden. Er wordt 100 % ingehouden bij annulatie op de dag van de opleiding. Vervangende deelnemers kunnen op elk moment worden toegelaten. Verzoeken tot annulatie en vervanging moeten schriftelijk worden meegedeld (per post, per fax of per e-mail).

## Data en plaats van de conferentie

**WOENSDAG 7 & DONDERDAG 8 DECEMBER 2011**

**Radisson Blu Park Lane Hotel**

**Van Eycklei 34**

**2018 Antwerpen**

**Tel: +32 (0)3 285 85 85**

Let op: het is mogelijk dat de locatie van de conferentie gewijzigd wordt. Gelieve hierom kennis te nemen van de brief die U 10 dagen vóór de aanvang van de conferentie wordt overgemaakt.

## Om uw gegevens aan te passen

E-mail: verbeteringdb@ifexecutives.com

U mag deze brochure kopiëren of deze aan andere geïnteresseerden doorgeven.

**JA**, ik schrijf mij in voor de conferentie **"Handelscontracten"** (code 24848) en ik kies:

**2 dagen**

**1 dag**    7 december 2011    8 december 2011

Voorkeurscode \_\_\_\_\_

Om uw gegevens aan te passen, of indien de deelnemer een andere persoon is, gelieve het inschrijvingsformulier hieronder in hoofdletters in te vullen. Om tijd te winnen mag u er gewoon uw visitekaartje bijvoegen.

Dhr.    Mw.    Meij

Naam en voornaam \_\_\_\_\_

Functie \_\_\_\_\_

Naam en voornaam van uw vormingsverantwoordelijke \_\_\_\_\_

Bedrijf \_\_\_\_\_

Sector \_\_\_\_\_

Btw-nr \_\_\_\_\_

Aantal werknemers \_\_\_\_\_

Adres \_\_\_\_\_

Postcode      Plaats \_\_\_\_\_

Tel \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

E-mail\* \_\_\_\_\_

Facturatieadres indien anders \_\_\_\_\_

GSM nr \_\_\_\_\_

Datum en handtekening:

\* Uw email adres is nodig om u uw convocatie toe te kunnen sturen.

De organisatoren behouden zich het recht voor het programma indien nodig, te wijzigen. Men zal echter al het mogelijke doen om dit te vermijden.

